

Walsh Finance Corporation

registered office : 101 South Spring Street AR 72201 State of Arkansas - U.S.A.

swiss office : World Trade Center 6982 (Aqno) Lugano Switzerland - CH

tel. 0041 91 610 2830 fax 0041 91 610 2101

tel/fax 001 309 410 6961

SWISS AGREEMENT

Pacchetto di beni e servizi "chiavi in mano" comprendente:

1. Incorporazione di società USA o UK nuova e con il nome scelto dal cliente (si possono usare anche termini sensibili quali "finance", "capital", "investment" ed altri). La società ha oggetto illimitato, è completamente defiscalizzata (no tax – non paga tasse), schermata (il proprietario puo' non comparire all'esterno in quanto tale). Questa società è la base fondamentale per incardinare operazioni basate su strumenti finanziari quali le garanzie bancarie da usare come collaterale per linee di credito. Tale società viene utilizzata anche come fiduciaria-finanziaria personale del cliente.
2. Apertura di conto corrente in Svizzera alla medesima società e contestuale richiesta di linea di credito sostenuta da idoneo collaterale (primaria garanzia bancaria europea). Deposito del progetto.
3. Richiesta di acquisizione della garanzia bancaria da noi intermediata al nostro trader tramite "Letter of Intent" da noi fornita e inviata.
4. Acquisizione, riassegnazione alla società USA o UK del cliente, invio della garanzia bancaria, anticipo della stessa da parte della banca ricevente, pagamento contestuale da parte della banca del trader, deposito da parte della banca del netto ricavo sul conto della società del cliente.

5. Utilizzo da parte del cliente del denaro per progetti e necessità. Consulenza per l'invio del denaro in Italia sotto forma di finanziamento. Eventuali consigli su usi di denaro in eccedenza nei Piani a Rendimento.

COSTI

Il costo dello SWISS AGREEMENT è di €. 50.000 da versarsi alla stipula. E' consigliabile portare somme in contanti frazionate secondo le limitazioni di legge nel caso di transito alla dogana. L'importo viene fatturato.

Il costo della Garanzia Bancaria è interamente sostenuto dalla stessa operazione e quindi non è a carico del cliente. La banca ricevente, nell'anticipare circa il 100% dello strumento effettua il pagamento del trader e mette in fondi il conto della società del cliente. Esempio: Garanzia Bancaria Deutsche Bank Ag Frankfurt 100M; la banca ricevente paga 75M al trader, trattiene 5M per i costi di anticipazione, deposita 20M nel conto della società del cliente (spread relativo al negozio di compravendita dello strumento detto "buy-sell"). La banca alla scadenza della garanzia incasserà il 100% dal valore (mentre il trader l'ha venduta a vista al 75%). Il cliente può utilizzare da subito il 20% (in questo caso 20M in dollari) e non deve rendere tale somma in quanto si tratta di spread relativo al negozio di compravendita. L'operazione è quindi autoliquidante.